

Die optimierte Nachfrage

Dieses Schema soll Ihnen helfen, das "richtige" Angebot zu finden. Weitere Ausführungen zu dem Thema unter: [Babysitterfall](#), [Optionen](#)

 [Diese Seite weiterempfehlen](#)

Fragenkatalog

Die Beantwortung der nachfolgenden Fragen bringt Sie zum korrekten Angebot und zu dem dazu passenden Dienstleister

Die Parteien müssen folgende Fragen beantworten können:

Habe ich einen Konflikt?

1. Nein

Ergebnis: Keine Maßnahmen erforderlich

2. Vielleicht:

a) Siehe [Check-Konflikt](#), ...

b) Beratung in Anspruch nehmen. Hier finden Sie Rat:

Ergebnis: Wenn die Recherche ein "Nein" ergibt, weiter mit 1. Ergibt sie ein "Ja", weiter mit 3.

3. Ja:

Weiter mit "Kann ich den Konflikt selbst lösen?"

Kann ich den Konflikt selbst lösen?

1. Ja

Ergebnis: Keine Hilfe erforderlich

2. Nein, ich kenne aber die Lösung

Weiter mit Lösungsscheck

3. Nein, ich habe keine Ahnung wie die Lösung aussehen könnte

Weiter mit Lösungssuche

Lösungsscheck

1. Ist die Lösung realisierbar, belastbar und nachhaltig?

1. Ja

2. Vielleicht

3. Nein

Bitte weiter mit Lösungssuche

2. Kann die Lösung mit erträglichem Aufwand umgesetzt werden?

1. Ja

2. Vielleicht

3. Nein

Verfahrensscheck

1. Soll eine Lösung durchgesetzt werden?

1. Ja

2. Ja auch gegen den Willen oder die Mitwirkung des Gegners

3. Nein

 [Weiter \(Formularsammlung\)](#)

Hinweise und Fußnoten

Gegebenenfalls ist es sinnvoll, den [Hinweise für Interessierte](#) beizulegen.

Alias: [Angebotscheck](#)

Siehe auch: [Dienstleistung](#)

Bearbeitungshinweis: [Textvollendung](#) erforderlich.

Prüfvermerk: -

Weitere Beiträge zu dem Thema mit gleichen Schlagworten